



**Xpol B.V. is a young and ambitious Dutch company, founded in 2010, with a unique approach and assortment. We focus on the delivery of fresh flowers and plants to supermarket chains and wholesalers throughout Europe. Through our profound product knowledge and worldwide sourcing in combination with our smart IT platform and consumer focus, we manage to remain successful. The culture within our company is, positive, informal, professional and driven. We realize that the markets are constantly changing and demanding high quality and ongoing improvements. As part of our strategy, sustainability is high on the agenda. Due to our growth, we are expanding our current team in Rijssenhou, The Netherlands, and looking for a colleague:**

## **Account Manager**

As Account Manager you are an important link in the business process between the client and Xpol. You are in contact with supermarket chains in Europe. Both managing existing customers and developing new customers is part of your job.

### **Job description**

- Developing and managing existing customer accounts
- Giving support to the team for developing new accounts
- Identifying prospects and new product market combinations
- Administer and managing the information within the Xpol systems
- Creating presentations and reports for both customers and internal usage

### **What do you bring?**

- 1-5 years' experience in account management / commercial field
- At least a bachelor degree
- Affinity with the fresh industry
- Ability to work flexible and independently
- Good communication skills in Dutch and English on different levels
- Basic proficiency with MS Office and Internet applications
- You are decisive, enterprising, team player, analytical, and proactive



### **What do we offer?**

- A varied job with responsibility in a young and dynamic company
- A working surrounding with nice enthusiastic colleagues and an open atmosphere where own initiative is appreciated
- Because there are many non-Dutch-speaking colleagues, Dutch native speaking is not really necessary
- An interesting salary
- Good secondary employment benefits
- Possibility for personal development

Does the above match your experience and ambitions? Then we are looking forward to meeting you and see if you can join us!

Please send your application and motivation with your CV to: [jobs@xpolplatform.com](mailto:jobs@xpolplatform.com).

If you like to have further information regarding this position, please contact Tom Vermeer (managing director) on +31(0)610401123 or write an email to [tom.vermeer@xpolplatform.com](mailto:tom.vermeer@xpolplatform.com).

Our website shows you more about our team, our products and company philosophy.

**Xpol B.V. Kruizemuntweg 27, 1435 DD Rijsenhout, The Netherlands**  
[www.xpolplatform.com](http://www.xpolplatform.com)

\*\* Acquisition in response to this ad is not appreciated



**Xpol is een jong en ambitieus bedrijf dat zich richt op de levering van verse bloemen en planten. Wij synchroniseren vraag en aanbod en bedienen een groot aantal Europese supermarktketens en groothandelaren. De markt verandert voortdurend en vraagt hoge kwaliteit en duurzame aanpassingen. De cultuur binnen ons bedrijf is proactief, positief, informeel, professioneel en gedreven. Duurzaamheid staat hoog op de agenda. Door onze snelle groei breiden we ons huidige team in Rijsenhout uit en zoeken daarom een:**

## **Account Manager**

Als Account Manager ben je een belangrijke link in het proces tussen de klant en Xpol. Je hebt veel contact met supermarktketens in Europa. Je houdt er zowel van om met bestaande klanten te werken als nieuwe klanten te ontdekken en in te brengen.

### **De belangrijkste taken binnen deze veelzijdige functie zijn:**

- Ontwikkelen en beheren van bestaande klantaccounts
- Ondersteuning bieden aan het team bij het ontwikkelen van nieuwe accounts
- Het onderzoeken van prospects en nieuwe productmarktcombinaties
- Beheer en gebruik van de informatie binnen de Xpol-systemen
- Creëren van presentaties en rapporten voor zowel klanten als intern gebruik

### **Wat vragen we voor deze functie?**

- 1-5 jaar ervaring in account management/commercie
- Minimaal HBO- denk- en werkniveau
- Affiniteit met de vers-industrie
- Vermogen om flexibel en zelfstandig te werken
- Ervaring met diverse computerprogramma's
- Goede communicatievaardigheden in het Nederlands en het Engels
- Basisvaardigheid met MS Office en internet applicaties
- Je bent besluitvaardig, ondernemend, teamspeler, analytisch en pro-actief



### **Wat bieden wij?**

- Een afwisselende baan in een jonge, energieke organisatie
- Een werkomgeving met leuke, enthousiaste collega's en een open sfeer waar eigen initiatief op prijs gesteld wordt
- Omdat er veel niet-Nederlandstalige collega's werken, is beheersing van het Nederlands niet persé noodzakelijk
- Een interessant salaris
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- Ruimte om jezelf te ontwikkelen

Past deze functie bij je ervaring en ambities? Dan willen we je graag ontmoeten en kijken of je bij onze groei- en ontwikkelingsambities past.

Stuur je gemotiveerde sollicitatie met CV naar: [jobs@xpolplatform.com](mailto:jobs@xpolplatform.com). Voor verdere informatie over deze functie kun je contact opnemen met Tom Vermeer (managing director) op +31(0)610401123 per mail naar [tom.vermeer@xpolplatform.com](mailto:tom.vermeer@xpolplatform.com). Op onze website is meer te zien over onze producten en bedrijfsfilosofie.

**Xpol B.V. Kruizemuntweg 27, 1435 DD Rijsenhout | [www.xpolplatform.com](http://www.xpolplatform.com) |**

**\*\* Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld**